



Access, Power and
Master the Cloud



Como desbloquear a EMS

3 Coisas que precisa de saber
para aproveitar ao máximo a Enterprise Mobility Suite

1. INTRODUÇÃO

Porque é necessária a Gestão de Mobilidade Empresarial?

Gestão de Mobilidade Empresarial,

um dos maiores desafios atuais das TI

O conjunto Microsoft Enterprise Mobility Suite (EMS) fornece uma solução completa e económica que permite às empresas gerirem facilmente o acesso a recursos da empresa, ao mesmo tempo que protegem a informação dos clientes e da empresas em todos os dispositivos, em qualquer lado, em tempo real.

Os clientes estão preparados?

50%

90%

93%

80%



80% dos empregados admite usar aplicações de serviço do tipo software-as-a –service nos seus trabalhos ****

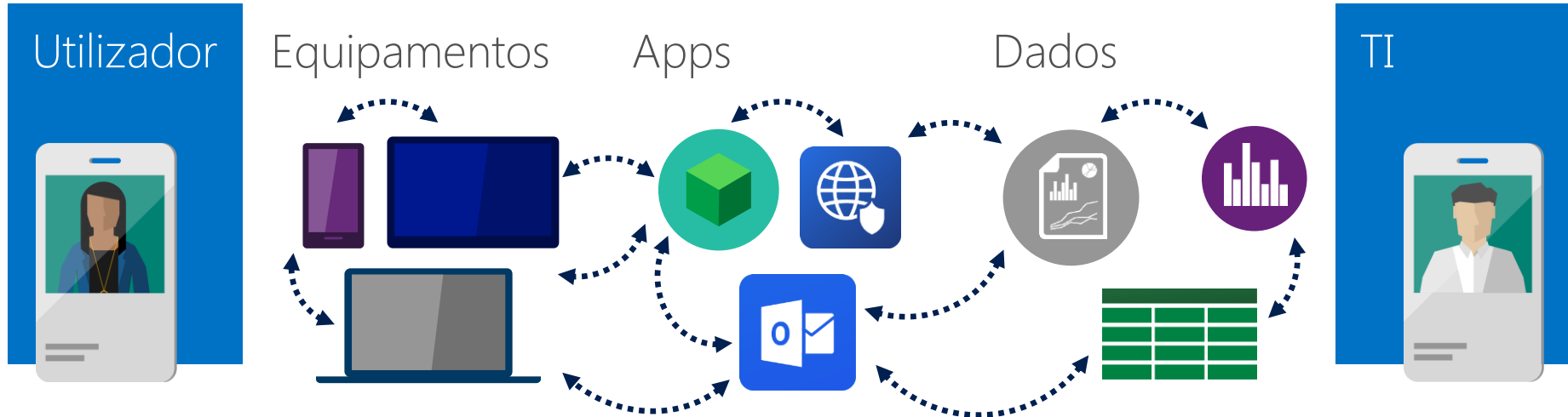
*Gartner Press Release link

** Pesquisa CEB de 165 000 empregados

*** CEB Executive Guidance (guia de execução CEB) - <http://www.executiveboard.com/exbd/executive-guidance/index.page?cid=70180000000anZM>

**** <http://www.computing.co.uk/ctg/news/2321750/more-than-80-per-cent-of-employees-use-non-approved-saas-apps-report>

Então, quem está a impulsionar a mudança?



Como a Microsoft dá poder à mobilidade da empresa



2. COMPONENTES CHAVE

Existem quatro componentes principais da Enterprise Mobility Suite (EMS)

Componentes chave da EMS

EMS

**Gestão de acessos
e identidade**

**Análise de ameaças
com base em
comportamentos**

**Gestão de apps e
dispositivos móveis**

**Proteção de
informação**

- A Microsoft Azure Active Directory Premium (AADP) é uma solução de gestão de acesso e identidade ao nível de grandes empresas, adequada a quase qualquer app ou dispositivo
- Gere facilmente identidades nas instalações e na cloud.
- Sincronização bi-lateral com diretório nas instalações usando a ferramenta Azure AD Sync permite-lhe oferecer:
 - Início de sessão único
 - Autenticação de múltiplos fatores
 - Reiniciar palavras-passe em modo de “self-service” com “write back”

Componentes chave da EMS

EMS

Gestão de acessos
e identidade

Análise de ameaças
com base em
comportamentos

Gestão de apps e
dispositivos móveis

Proteção de
informação

- A Microsoft Advanced Threat Analytics oferece análise sofisticada e automática de comportamentos.
- Identifica facilmente atividades suspeitas e ameaças avançadas quase em tempo real com sistema de relatório simples e acionável.
- Os horários, comportamento e locais de início de sessão são monitorizados, acionando automaticamente pedidos de múltiplos fatores se for detetada atividade suspeita.

Componentes chave da EMS

EMS

**Gestão de acessos
e identidade**

**Análise de ameaças
com base em
comportamentos**

**Gestão de apps e
dispositivos móveis**

**Proteção de
informação**

- O Microsoft Intune oferece gestão de mobilidade empresarial baseada na Cloud, controla o acesso de empregados às aplicações e dados da empresa com MDM e MAM
- Gere tablets, smartphones, PC e portáteis a executar Windows, iOS e Android
- O Windows 10 beneficia o utilizador e a administração de TI uma vez que todas as máquinas se encontram unidas diretamente ao Azure AD e Microsoft Intune logo a partir das definições de conta do sistema operativo.

Componentes chave da EMS

EMS

**Gestão de acessos
e identidade**

**Análise de ameaças
com base em
comportamentos**

**Gestão de apps e
dispositivos móveis**

**Proteção de
informação**

- O Microsoft Azure Rights Management Premium oferece um conjunto abrangente de políticas de encriptação, identificação e autorização, para manter seguros ficheiros e emails empresariais em tablets, smartphones, portáteis e PC
- Define regras e políticas sobre como os dados são transmitidos via Exchange.
- Bloqueia capturas de ecrã e impressão de dados sensíveis.
- Controla e assegura que os dados da sua empresa estão seguros.

3. ENCONTRAR O SEU CLIENTE

Como determinar os melhores clientes alvo para EMS

Encontrar o seu melhor cliente

Três clientes chave perfeitos para implementação de EMS.

1. Subscritores do Office 365

- Gerir facilmente tanto equipamentos móveis como PC da empresa e pessoais
- Partilhar os dados da empresa em segurança.
- Simplicidade - a EMS é uma solução do tipo de Um Fornecedor, Um Contrato, Um SKU

2. Clientes com uma força de trabalho em movimento

3. Clientes com políticas BYOD

Encontrar o seu melhor cliente

Três clientes chave perfeitos para implementação de EMS.

1. Subscritores do Office 365

2. Clientes com uma força de trabalho em movimento

- Reiniciar palavras-passe em modo de “self-service”, de volta às instalações
- Apagar remotamente dados empresariais confidenciais
- Detetar e alertar sobre falhas de segurança antecipadamente utilizando análises comportamentais

3. Clientes com políticas BYOD

Encontrar o seu melhor cliente

Três clientes chave perfeitos para implementação de EMS.

1. Subscritores do Office 365

2. Clientes com uma força de trabalho em movimento

3. Clientes com políticas BYOD

- Proteja informação, para onde quer que ela vá de cópias e reencaminhamento
- Desative o acesso a todas os recursos da empresa com um só clique
- Defina normas de segurança em itens BYOD.

4. DESCUBRA O VALOR

Da EMS e da Tech Data

Descubra o valor da EMS

1. Ofertas de EMS

2

3

4

5

Acesso seguro

Proteção de dados

Maior produtividade

Suporte de plataforma unificada

Melhor comunicação

Gestão económica de TI

Descubra o valor da EMS

1

2. Colmatar a lacuna com a Cloud

3

4

5

A EMS está posicionada como uma ponte entre a cloud e as instalações, permitindo colmatar a lacuna entre o que pode fazer nas instalações e o que pode fazer na cloud.

Descubra o valor da EMS

1

2

3. Versátil

4

5

Gere tablets, smartphones, PC e portáteis a executar Windows, iOS e Android

Descubra o valor da Tech Data

1

2

3

4. Tech Data

5

Estratégia de execução dedicada, diversificação e inovação, aproveitamento de capacidades logísticas e prestação de serviços de valor acrescentado e estratégias de comercialização que permitem aos parceiros prosperarem.

Descubra o valor da Tech Data

1

2

3

4

5. StreamOne

A Tech Data apoia os clientes através de formação, ativação e adoção de serviços na cloud e baseados em subscrição, oferecendo ainda uma experiência consolidada de aquisição e gestão de soluções cloud.

5. A OPORTUNIDADE DE PARCEIRO EMS

Como a Microsoft e a Tech Data o ajudam

A oportunidade de parceiro EMS

Microsoft FastTrack para EMS e Preços de EMS

Oferta de adoção EMS FY16

A Microsoft está a investir em recursos para ajudar os parceiros a aumentarem os utilizadores ativos em novos clientes que adquiram pelo menos 150 SKU elegíveis de Enterprise Cloud Suite e Enterprise Mobility Suite e, depois, estabelecem um novo “inquilino” entre 1 de setembro de 2015 e 30 de junho de 2016.

Ver os Termos e Condições da Oferta FY16 EMS 365*

Adquirir a EMS em vez de componentes individuais oferece poupanças consideráveis.

- EMS € 8.00* (por utilizador/mês)
- Outros fornecedores € 18.00* (por utilizador/mês)

* Indicação de preço; contacte o seu representante regional de Vendas TD

* <https://prodfasttrackstorage.blob.core.windows.net/offer-documents/terms-fy16-ems-adoption-offer.pdf>

A oportunidade de parceiro EMS

Exemplo de receitas de 3 anos para um cliente com 50 utilizadores *		Ano 1	Ano 2	Ano 3
Produto	Subscrição de EMS para 50 utilizadores x €8,00/mês x12 meses	€ 4800,00	€ 4800,00	€ 4800,00
Serviços de projetos Margem típica: 35% ¹	Implementação (70% do custo de licença ²)	€ 3360,00		
	Formação (10% do custo de licença ²)	€ 480,00		
Serviços geridos Margem típica: 45% ¹	Exemplos de serviços geridos: <ul style="list-style-type: none">• Gestão de aplicação de terceiros• Suporte de help desk• Alerta de segurança, monitorização e registo• Resolução de problemas e manutenção continuadas	€ 18 000,00 ³	€ 18.000,00	€ 18.000,00

*Todos os preços são estimados em Euros e podem variar consoante o país. Contacte o seu representante regional de Vendas TD

1. Cenário Geral de Rendimentos de Microsoft Cloud, <https://mspartner.microsoft.com/en/us/pages/solutions/Cloud-Profitability-Scenarios.aspx#modernBiz-campaign>.
2. Estudo de Caso de TEI da Microsoft EMS, realizado pela Forrester.
3. Com base em € 30 por utilizador por mês, fonte de serviços geridos: Microsoft Cloud OS Partner Economics Research: 2014.



**Para mais
informações sobre
EMS, contacte o seu
representante regional
de Vendas TD**



cloud@techdata.pt



www.tdcloud.pt/ems



+351 214 728 415

5. MERCADOS VERTICAIS DE EMS

Como a Microsoft e a Tech Data ajudam nos mercados verticais

Por que razão a EMS é perfeita para mercados verticais

EMS

Finanças

Cuidados de
saúde

Indústria

Office 365

- Controlo de acesso aos dados do cliente
- Gestão de equipamentos e aplicações, incluindo bloquear determinadas funcionalidades como impressão
- Ausência de multas regulamentares e penalizações
- Impedir exposição negativa da marca e custos de litígios
- Fornecer aos utilizadores acesso simples e seguro a mais de 2500 apps

Por que razão a EMS é perfeita para mercados

EMS

Finanças

Cuidados de
saúde

Indústria

Office 365

- Manter acesso seguro a registos de utentes e acelerar os cuidados dos utentes
- Implementação de segurança abrangente para utilizadores, equipamentos, aplicações e dados.
- Ausência de multas regulamentares e penalizações
- Impedir exposição negativa da marca e custos de litígios
- Fornecer a todos os trabalhadores de cuidados de saúde acesso simples e seguro a mais de 2500 apps

Por que razão a EMS é perfeita para mercados

EMS

Finanças

Cuidados de
saúde

Indústria

Office 365

- Proteja designs de produtos, fórmulas, patentes e outra PI
- Proteja RFP, contratos e comunicações de vendas
- Bloqueie equipamentos móveis utilizados por empregados em viagens
- Forneça aos gestores de fábrica acesso fácil e rápido a qualquer aplicação
- Dê a todos os trabalhadores da fábrica acesso a aplicações de RH a partir de qualquer equipamento

Por que razão a EMS é perfeita para mercados

EMS

Finanças

Cuidados de
saúde

Indústria

Office 365

- Gestão de acesso e identidade
- Início de sessão único e autenticação de vários fatores
- Proteção de informação (encriptação de emails)
- Gestão de utilizador, aplicação e equipamento
- Office 365 e Enterprise Mobility Suite – Melhor quando juntos

Por que razão a EMS se adequa a todos os mercados verticais



Low licensing and implementation costs

- Comprehensive security coverage for nearly half the price of third-party solutions.
- Self-service password reset can reduce Help Desk calls by an average of 25%.
- Simple set-up, always up to date, and connects to your on-premises datacenter.



Layered protection against data theft

- Multi-factor authentication engine that processes billions of requests every week.
- Data encryption that follows documents everywhere.
- Behavioral analytics to pinpoint cyber attacks before information can be compromised.



Safe, flexible access to corporate resources

- Corporate policy enforcement for accessing resources from corporate or personal devices.
- Single sign-on to any application on your favorite device.
- Managed access to more than 2,500 pre-integrated SaaS applications, as well as your own custom cloud or on-premises hosted web applications.



OBRIGADO

